



TRUMP
UNIVERSITY

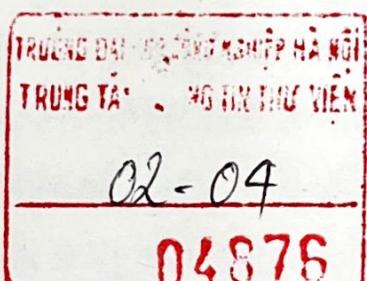
100 LỜI KHUYÊN ĐẦU TƯ BẤT ĐỘNG SẢN KHÔN NGOAN NHẤT

Bài học kinh nghiệm từ những chuyên gia
bất động sản hàng đầu thế giới

DONALD TRUMP

Kim Dung, An Sơn, Kim Thoa *dịch*

DONALD TRUMP



100 LỜI KHUYÊN ĐẦU TƯ BẤT ĐỘNG SẢN KHÔN NGOAN NHẤT

BÀI HỌC KINH NGHIỆM TỪ NHỮNG CHUYÊN GIA
BẤT ĐỘNG SẢN HÀNG ĐẦU THẾ GIỚI

Kim Dung, An Sơn, Kim Thoa *dịch*

(Tái bản lần thứ 6)



NHÀ XUẤT BẢN
LAO ĐỘNG

LỜI GIỚI THIỆU

Tôi đã ấp úng muôn được viết cuốn sách này trong nhiều năm ròng.

Ai đã từng theo dõi sự nghiệp của tôi đều biết các chiến lược bất động sản mà tôi sử dụng. (Và nếu chưa từng biết đến sự nghiệp của tôi thì bây giờ chính là lúc theo dõi các chương trình về tôi trên tivi hay mua một trong những cuốn sách tôi đã viết.)

Mặc dù rất thành công nhưng công việc kinh doanh bất động sản của tôi không bao gồm tất cả các mặt của lĩnh vực này. Những gì tôi biết thì tôi nắm rất chắc, nhưng, tôi không có ý độc quyền về các ý tưởng và sự khôn ngoan trong kinh doanh bất động sản. Tôi không thể biết hết mọi thứ. Đúng như Susan Penzer nhận xét, điều làm nên thành công của tôi chính là “khả năng thu thập những thông tin tốt nhất từ những người thông minh nhất”. Susan đã đưa ra nhận xét này sau khi theo dõi cách tôi thực hiện các hoạt động kinh doanh.

Và nhận xét đó cũng đúng với những gì tôi thực hiện trong cuốn sách này, đó là thu thập những thông tin hay nhất từ những người thông minh nhất trong lĩnh vực bất động sản. Họ chia sẻ những kinh nghiệm và những bài học mà họ đã học được từ người khác cũng như từ những sai lầm họ đã mắc. *100 lời khuyên đầu tư bất động sản khôn ngoan nhất* chính là tập hợp những lời khuyên khôn ngoan sáng suốt của 100 nhà kinh doanh bất động sản hàng đầu. Đây là loại thông tin và sự khôn ngoan mà bạn chỉ có thể nhận được từ kinh nghiệm sống.

Trong cuốn sách này, bạn sẽ thấy sự sáng suốt khác thường có được là nhờ vào những kinh nghiệm và bài học mà những nhân vật có thế lực trong kinh doanh bất động sản trên khắp nước Mỹ phải trải bao khó khăn mới rút ra được. Có rất nhiều điều mà lẽ ra tất cả chúng ta đã có thể làm tốt hơn: từ việc bỏ lỡ cơ hội, dự đoán sai về thị trường đến việc thương lượng quá cao hoặc quá thấp. Những nhà kinh doanh này – cả nam lẫn nữ – sẽ kể cho bạn biết họ đã học được gì.

Trong số những người đóng góp cho cuốn sách này, có người là bạn tôi, cũng có người tôi chưa từng gặp mặt, dù tôi luôn ngưỡng mộ họ từ xa. Cuốn sách này là bản tóm tắt hoàn hảo nhất những lời khuyên trong kinh doanh bất động sản được thu thập từ trước tới nay. Và tôi cho rằng nó đã hoàn tất sứ mệnh của mình: cung cấp cho bạn những lời khuyên bổ ích, giúp bạn lập kế hoạch

để chính mình thành công trong lĩnh vực bất động sản. Dù bạn mua hay bán nhà của bạn, nhà tập thể hoặc trả góp; dù bạn đang hoạt động hay mới bước chân vào lĩnh vực kinh doanh bất động sản, tôi nghĩ rằng bạn sẽ học được rất nhiều từ cuốn sách này – *100 lời khuyên đầu tư bất động sản khôn ngoan nhất*.

MỤC LỤC

DONALD TRUMP

Lời giới thiệu

1. ARTHUR L. ALLEN
Hãy mua bất động sản từ nơi không người giàn có hay lui lại ... 17
2. ADINA AZARIAN
Đừng nghe dân ta thời gian ... 29
3. ROGER BARNETT
Mua cái tốt nhất ... 39
4. THOMAS J. BARRACK
Tập trung vào kết quả ... 49
5. GLENDA BRESKE
Lắng nghe những câu hỏi của bạn ... 59
6. DOUGLAS BARRETT
Hãy nhẫn nại chờ đợi và chờ đợi ... 69
7. JOHN BEARDEN
Làm việc với các chuyên gia ... 79
8. FRANK G. BENTON JR.
Liên kết những điều này ... 89

MỤC LỤC

22. THOMAS E. DOBROWSKI	STEVE BORLENBACH
23. CROSBY DOE	ROBERT BOYKIN
24. MARC ELLMAN	DAVID BRAUSE
25. BLANCHE EVANS	JOHN BROWN
26. MICHAEL FASCITELLI	ROBERT T. BRUSS
Lời giới thiệu	5
1. ARTHUR L. ALLEN	
Hãy mua bất động sản tại nơi những người giàu có hay lui tới ...	17
2. ADINA AZARIAN	
Đừng ngại đầu tư thời gian	20
3. ROGER BARNETT	
Mua cái tốt nhất.....	23
4. THOMAS J. BARRACK	
Tập trung vào kết quả	25
5. MONDA BASSIL	
Lắng nghe nhu cầu của khách hàng	26
6. DOUGLAS BAUMWALL	
Hãy nhắm vào các khu vực phát triển và cố gắng đừng bán những gì mình đang có.....	30
7. JOHN BEARDEN	
Làm việc với các chuyên gia đáng tin cậy	32
8. FRANK G. BINSWANGER JR.	
Luôn làm những điều tốt nhất có thể	36

10 ► DONALD TRUMP

9. STEVE BOLLENBACH

Tập trung vào khu vực kinh doanh và tiến hành kinh doanh ... 39

10. ROBERT BOYKIN

Phát triển kinh doanh tại những nơi có xu hướng tăng trưởng.... 41

11. DAVID BRAUSE

Giữ gìn danh tiếng, kiên nhẫn, chăm chỉ,
dựa vào người dân địa phương 43

12. JOHN BROWN

Đầu giá bất động sản mang lại lợi ích cho
các nhà đầu tư dù họ đang mua hay đang bán 47

13. ROBERT J. BRUSS

Đầu tư vào nhà cho hộ gia đình thuê..... 54

14. M. ANTHONY CARR

Phương pháp tiếp cận chung với các tài sản thế chấp
đang chờ thanh lý..... 61

15. RICH CASTO

Hãy sáng suốt chọn lựa một nhân viên bất động sản..... 66

16. PHOEBE CHONGCHUA

5 nguyên tắc cơ bản để gặt hái thành công 70

17. FRANK COOK

Hãy xem ti vi 74

18. BARBARA CORCORAN

Làm việc với những gì mình có 77

19. RICHARD COURTNEY

Lời đề nghị đầu tiên thường là lời đề nghị tốt nhất..... 87

20. LESTER CROWN

Chọn một đối tác tốt 89

21. GIL DEZER

Làm tăng giá trị bất động sản của bạn 90

22. THOMAS E. DOBROWSKI	
Chọn một đối tác tin cậy.....	93
23. CROSBY DOE	
Thành công trong kinh doanh bất động sản bắt nguồn từ sự chăm chỉ và những mối liên hệ mua bán trực tiếp.....	95
24. MARC ELLMAN	
Tiếp cận lĩnh vực kinh doanh bất động sản với phương châm giao dịch vô tư và trung thực	98
25. BLANCHE EVANS	
Đừng làm theo số đông	102
26. MICHAEL FASCITELLI	
Nhấn mạnh chất lượng và thương hiệu.....	107
27. DEBBIE FERRARI	
Tận dụng tối đa internet	109
28. ROBERT L. FREEDMAN	
Hãy đặt ra mục đích và tin tưởng vào trực giác của bạn	112
29. DOUG FRYE	
Nắm bắt sự thay đổi	117
30. D. KENT GALE	
Tôn trọng mọi người	119
31. STANLEY C. GALE	
Hãy khiến mình nổi tiếng vì lòng trung thực	122
32. JIM GILLESPIE	
Đừng bao giờ bán, hãy trao đổi bất động sản	126
33. LEWIS M. GOODKIN	
Lưu ý tới chi tiết	129
34. GARY GORMAN	
Quản lý việc đóng thuế	131
35. GEORGE E.GRACE	
Luôn luôn thương lượng.....	139

36. HARVEY E. GREEN

Hãy tin tưởng vào thị trường 141

37. JEFFREY GURAL

Luôn trân trọng cam kết 145

38. ANDREW HEIBERGER

Người thuê hôm nay là người mua ngày mai 147

39. DOROTHY HERMAN

Cơ hội luôn tồn tại 152

40. THOMAS J. HUTCHISON III

Hãy để hai bên tham gia cùng cảm thấy vui vẻ 154

41. THOMAS J. HYNES JR

Hãy tham gia vào lĩnh vực kinh doanh bất động sản 159

42. EREZ ITZHAKI

Đừng bao giờ bộc lộ cảm xúc, hãy kiên nhẫn và chăm chỉ 164

43. CHARLES JACOBUS

Học cách chờ đợi 167

44. OZZIE JUROCK

Hãy hành động để có một vụ giao dịch ưng ý 169

45. BRUCE KARATZ

Hãy cẩn thận khi mạo hiểm và thư giãn 175

46. CRAIG KING

Hãy nắm bắt trí tưởng tượng của người mua 180

47. MICHELE KLEIER

Hãy bảo vệ khách hàng của bạn khỏi chính bản thân họ 181

48. ROBERT A. KNAKAL

Chuyên môn hóa 184

49. TOM KUNZ

Kiếm tiền khi mua chứ không phải là khi bán bất động sản 189

50. LEONARD LAUDER	
Hãy để cảm xúc ở nhà	191
51. STEPHEN LEOPOLD	
Xác định và đáp ứng nhu cầu	192
52. PAMELA LIEBMAN	
Cân nhắc tiềm năng phát triển	199
53. DAVE LINIGER	
Kiểm soát hàng lưu kho	202
54. TERRY J. LUNDGREN	
Suy nghĩ xa hơn và tin tưởng vào bản thân mình	205
55. JOHN J. MACK	
Không tham lam	207
56. HARRY MACKLOWE	
Lắng nghe bản thân	209
57. BERNIE MARCUS	
Can đảm tiến lên	211
58. ELIAS MASRI	
Đừng bao giờ đánh giá thấp đối thủ cạnh tranh	212
59. RICHARD MEIER	
Chọn bản thiết kế xuất sắc và địa điểm đẹp	215
60. DANIEL F. MIRANDA	
Hạn chế rủi ro và tối đa hóa lợi nhuận đầu tư	217
61. KIM MOGULL	
"Chủ nghĩa Kim" yêu thích của tôi	220
62. BRUCE E. MOSLER	
Đến nơi cần bạn	227
63. DAVID MOSSLER	
Chú ý vị trí và trung thực	230

64. TERRY MURPHY	231
Mua và chờ đợi.....	
65. JOSHUA L. MUSS	238
Đánh giá rủi ro	
66. ENRIQUE NORTEN	242
Tìm kiếm một kiến trúc sư giỏi	
67. ELAN PADEH	244
Hãy nhớ rằng bất động sản là ngành kinh doanh tuần hoàn....	
68. JOHN M. PECKHAM III	250
Trong tương lai mọi thứ sẽ nhỏ bé và rất nhanh.....	
69. SUSAN PENZNER	258
Hiểu biết, nhiệt tình, chính trực và chăm chỉ	
70. JORGE PEREZ	263
Hãy khách quan, thực tế, luôn để lại trên bàn một thứ gì đó ...	
71. DAVID PICERNE	265
Đừng nói, hãy hành động!	
72. ROBIN E. PRESCOD	266
Đừng để thị trường điều khiển	
73. BILL RANCIC	268
Hãy học cách nhận ra giá trị	
74. HENRY ROBBINS	270
Hãy mua đất và Tích trữ nhưng trước hết hãy chọn lọc thông tin	
75. PHIL RUFFIN	274
8 nguyên tắc để thành công trong lĩnh vực bất động sản.....	
76. PETER SABESAN	276
Nghệ thuật bán hàng, tinh thần doanh nhân và kinh nghiệm.....	
77. HENRY SAVAGE	279
Đừng bao giờ mất kiên nhẫn	

- 78. RONDA SAVOY**
Luôn giữ tinh thần lạc quan 281
- 79. STEPHEN SHAPIRO**
3 bước để làm hài lòng khách hàng 283
- 80. MICHAEL SHVO**
7 bước để thành công 285
- 81. LARRY SILVERSTEIN**
Hãy tiến lên với lòng nhiệt huyết và sự chính trực 288
- 82. RAND SPERRY**
Thu lợi nhuận và tiếp tục tiến lên 290
- 83. NORMAN STURNER**
Hiểu rõ thị trường 292
- 84. ROBERT E. SULENTIC**
Làm việc chăm chỉ và đúng kế hoạch 294
- 85. STEFAN SWANEPOEL**
Hãy tự nhủ phải quyết tâm chiến thắng 297
- 86. EMILY TANNEN**
Đừng đánh giá sách qua trang bìa 303
- 87. ROBERT S. TAUBMAN**
3 bài học từ cha tôi 307
- 88. JOSEPH THANHAUSER**
Uy tín, thời gian, điều khoản, chân lý 310
- 89. RICHARD THOMPSON**
Xây dựng thành công Hiệp hội những người sở hữu nhà 317
- 90. JONATHAN M. TISCH**
Xây những khu nhà hợp thị hiếu cộng đồng 324
- 91. MARJORIE TORRES**
Phát triển có chiến lược 328

92. DONALD TRUMP JR

Không có gì thay thế được niềm đam mê 332

93. IVANKA M. TRUMP

Xây dựng uy tín một cách thận trọng 333

94. STEVE VAN AMBURGH

Hãy luôn vui vẻ vì bạn đang kiếm lợi nhuận 335

95. LEO F. WELLS III

Tập trung vào chất lượng 336

96. BRETT WHITE

Biết đường lùi trước khi mua 339

97. KEN WILSON

Thỏa thuận khi cần thiết 341

98. SCOTT A. WOLSTEIN

Bỏ đi khi cần thiết 343

99. ROB ZACHE

5 quy tắc kinh doanh thành công 346

100. MORTIMER ZUCKERMAN

Mua rẻ, bán đắt và đừng tham lam 353